

Syngenta Agro S.A.

Av. del Libertador 1855
B1638BGE Vicente López
Buenos Aires - Argentina
Tel: (+54-11) 4837-6500
www.syngenta.com.ar

Contactos de prensa

Lucila Pentenero
Gerente de Relaciones con los Medios LAS
Tel: (+54-911) 6266-2393
Lucila.pentenero@syngenta.com



Información de prensa

En su centro de investigación ubicado en la localidad de Camet

Syngenta presentó su potencial tecnológico en girasol, maíz y soja

- *La compañía mostró híbridos y variedades desarrollados para las diferentes zonas productivas que sobresalen por sus rendimientos y sanidad.*
- *Además, los técnicos mostraron el excelente manejo de las enfermedades de fin de ciclo en soja que se logra con la utilización del fungicida Miravis Duo en una campaña marcada por las lluvias.*

Camet, Buenos Aires, Marzo de 2019. En una nueva edición de Exposyngenta Camet más de 200 productores asistentes pudieron comprobar el respaldo que implica producir con la mejor tecnología ya sea en semillas como en protección de cultivos.

La muestra se dividió en espacios por cultivos donde en primer término se destacaron los híbridos de girasol. Según explicó Francisco Perez Brea, Gerente de Marketing de Syngenta Semillas, siempre es mejor combinar genéticas en el planteo de girasol para diversificar y así manejar mejor los riesgos ambientales que se puedan presentar. “No siempre un mismo híbrido es el la mejor opción para todos los lotes, por eso Syngenta ofrece en una amplia variedad de girasoles que le permiten al productor lograr un planteo más amplio y obtener así más kilos, o mejores negocios diferenciados si lo que se busca es un alto oleico”.

Los nuevos girasoles que pudieron verse a campo fueron SYN 3975CLHO, SYN 3970CL y SYN 3939CL. Todos presentados en la densidad ideal recomendada para lograr una buena estructura del cultivo.

El híbrido SYN 3975CLHO se presentó sembrado a 45.000 plantas por ha. Este material se caracteriza por su alto potencial de rinde, tiene excelente estabilidad y alto contenido de aceite con calidad alto oleico. Se adapta a todas las zonas de producción y viene con tecnología CL.

El híbrido SYN 3970CL también se mostró sembrado a 45.000 plantas por ha. Un híbrido de alto potencial de rinde, buena estabilidad y excelente contenido de aceite que además cuenta con un amplio paquete sanitario.

SYN 3939CL se presentó a 30.000 plantas por ha. Es un híbrido de ciclo largo, de muy alta materia grasa, gran estabilidad y rendimiento. Junto a SYN 4070CL conforman una excelente opción en materiales para planteos de medio y alto potencial con el mejor contenido de aceite del mercado.

Con respecto a los paquetes sanitarios Francisco Perez Brea explicó que todos los híbridos vienen con un muy buen paquete de resistencias. “Incluso siempre incorporamos nuevas resistencias a las distintas razas de Downy mildew. Es como un seguro que acompaña al híbrido. Por algo Syngenta es la empresa líder mundial en germoplasma en este cultivo, y cuenta además con el programa de mejoramiento de semillas más importante de Sudamérica”.

Novedades en maíz y soja

En maíz, la compañía mostró los resultados a campo de los híbridos SYN 860Viptera3 y SYN 840Viptera3. Dos materiales de alto potencial y recomendados para la zona que sorprendieron por su agronomía y su sanidad.

Según expuso Gabriel Santachiara, Líder de Desarrollo de producción en maíz: “SYN 860Viptera3 es un híbrido simple de excelente potencial y estabilidad de rendimiento. Tiene alta tolerancia a Mal de Río IV y excelente agronomía. Por su parte SYN 840Viptera3 está recomendado para siembras tempranas y tardías en ambientes de medio-bajo potencial. Se presenta con la única protección total contra lepidópteros del mercado como lo es: Viptera3”. Los especialistas presentes insistieron en la importancia de sembrar manteniendo refugios para así cuidar la tecnología.

La novedad en soja fue el lanzamiento de la variedad SYN 4x5RR. “Esta nueva variedad de soja llega con excelente potencial de rendimiento en ambientes de alto potencial y un amplio rango en fechas de siembra” agregó Joaquin Guyot, Gerente de Desarrollo de producto en soja LAS; quien además presentó a campo la variedad SYN 4x1RR recomendada para ambientes de muy alto potencial en fecha óptima, siendo también flexible a la fecha de siembra.

Manejo de enfermedades en año húmedo

En lo que respecta a protección de cultivos se presentaron estrategias de manejo de enfermedades de fin de ciclo con Miravis Duo en soja. A pesar de que las cuantiosas lluvias caídas durante la presente campaña generaron condiciones favorables para el desarrollo de las enfermedades, el fungicida Miravis Duo logró un control superador en comparación con los testigos. En las zonas de Benito Juarez, Lobos, Necochea y Mar del plata se obtuvieron diferencias en soja de entre 300 y 500 kg/ha aplicando Miravis Duo en R3 en relación a los competidores y a testigos sin aplicar sucesivamente. Según agregó el Responsable de funguicidas de Syngenta, Alejandro Falabella: “esto se debe a la poderosa acción de la fórmula del producto que combina la nueva molécula ADEPIDYN™, del grupo químico de las carboxamidas, con difenoconazole del grupo químico de los triazoles. Gracias a su especificidad, su actividad fungitóxica hacia los patógenos y la progresiva liberación de ADEPIDYN™, la soja se mantiene protegida por más de 40 días, teniendo como resultado el mejor retorno por sobre la inversión en la protección foliar en el cultivo”.

Toda la soja presentada en la expo fue sembrada con la protección de Vibrance Maxx, el tratamiento de semillas de soja lanzado el año pasado que mejor protege la germinación y el desarrollo inicial del cultivo.

La campaña húmeda también favoreció la aparición de malezas en los barbechos previos a la siembra e incluso en algunos lotes de soja se registraron emergencias de yuyo colorado después de la siembra. Para controlarlas se aplicó el herbicida Eddus como preemergente y Flexstar GT como post emergente.

Más biodiversidad en los lotes

Finalmente el Ing Guillermo Delgado, Responsable de Estrategias Sustentables de Syngenta presentó la propuesta de Paisajes multifuncionales con una parcela preservada vecina a lotes de producción. Y se refirió a la importancia de promover a presencia de polinizadores y conservar el ecosistema junto a los lotes de producción. Se explicó cómo y dónde instalarlos, para lo cual se repartió una guía de instalación que hoy está disponible para descargar ingresando a www.polinizadores.com; y se reconocieron cuáles son las plantas deseables para tener en las parcelas.

Acerca de Syngenta

Syngenta es una de las principales empresas agrícolas del mundo. Nuestra ambición es ayudar a alimentar al mundo de manera segura mientras cuidamos el planeta. Nuestro objetivo es mejorar la sustentabilidad, la calidad y la seguridad de la agricultura con ciencia de clase mundial y soluciones innovadoras para cultivos. Nuestras tecnologías permiten a millones de agricultores de todo el mundo hacer un mejor uso de los recursos agrícolas limitados. Con 28,000 personas en más de 90 países, estamos trabajando para transformar cómo se producen los cultivos. A través de asociaciones, la colaboración y el programa The Good Growth Plan, estamos comprometidos con mejorar la productividad de los campos, rescatar las tierras de la degradación, mejorar la biodiversidad y revitalizar las comunidades rurales. Para obtener más información, visite www.syngenta.com.ar y www.goodgrowthplan.com. Síguenos en Twitter en www.twitter.com/Syngenta_ar

Comunicado de advertencia respecto de las declaraciones con vista a futuro

El presente documento contiene declaraciones con vista a futuro, que pueden identificarse por terminología como 'estimamos', 'sería', 'potencial', 'planes', 'proyectos', 'estimado', 'apunta', 'en curso' y expresiones similares. Dichas declaraciones pueden estar sujetas a riesgos y falta de certeza que podrían llegar a hacer que los resultados reales difirieran materialmente de estas declaraciones. Lo remitimos a los documentos disponibles al público que Syngenta presentó ante la Comisión de Valores de los Estados Unidos (*U.S. Securities and Exchange Commission*) para obtener información sobre éstos y otros riesgos y dudas. Syngenta no asume responsabilidad alguna de actualizar las declaraciones con vista a futuro para reflejar los resultados reales, las suposiciones modificadas u otros factores. El presente documento no constituye ni forma parte de ninguna oferta o invitación a vender o emitir, ni ninguna solicitud de ninguna oferta de compra o suscripción a acciones ordinarias de Syngenta AG o Syngenta ADSs; tampoco se tomará como base ni tendrá conexión alguna con ningún contrato celebrado con los fines arriba mencionados.